

株式会社三明

こんなことできないか、企画提案で解決したい。



業種	商社（電子・電気機器）
募集職種	営業職
勤務地	東京文京区、静岡市、浜松市、沼津市他
問合せ先	〒424-0825 静岡市清水区松原町6番16号 TEL : 054-353-3271 URL : http://www.sanmei.co.jp/ mail : saiyou@sanmei.co.jp 採用担当者 : 小山・伴野

静岡市清水区、生産設備の自動化の総合メーカー、年商230億、従業員335名(グループ連結)は、グループの製品を企画販売窓口の技術営業(三明)、電気電子・精密機械装置(三明電子産業)と機械関係(三明機工)です。

★一貫した自社開発・生産の総合メーカーだからできる面白い製品を提供。

- 1、電気・電子・機械 = メカトロニクス技術であらゆる自動化を提案。
- 2、中堅企業だからできる、ユニークなオンリーワン製品ができる。
- 3、先見ある事業展開と豊富な資金力、信用は強い企業の証し。
- 4、「ものづくり」総てが社内工程 ⇒ 技術・品質が高い。
- 5、社員の力を引き出し、風通しのよい会社を創り、自己実現することへの挑戦環境・高い社員定着率(全社平均97%)
- 6、充実した教育システム・独自の1年間ジョブ発見プログラム。

★しごとの内容

- 企画提案型営業職・単なるセールスではない。
 - ・お客様の問題を聞き出し、解決策を提案・製品開発に結びつける、いわゆるソリューション営業・企画提案営業です。
- グループ自社製品と一緒に提案する。
 - ・技術を覚えなければダメ? そんなことはありません。グループの技術者が一緒に考えます。総合力で企画と提案ができます。
- だからこそやりがいがある。
 - ・いろいろなことにチャレンジできるからこそ、目の前のお客様を喜ばせることができます。

